

製材・木材業経営強化セミナー

第2弾

本気で経営改革したい!! /

林業,製材業,木材流通業,工務店業の方に。

自社ブランド化と「水平・垂直連携」の理想とリアルを知り、明日のヒントに!!

参加無料

受講者の声 (H24年度受講者:約30名)

開催内容(全4回)

Step1 マーケティング・経営の基本

<マーケティングの基礎がわかる!>
林業概論/マーケティング概論/経営戦略概論/フレームワーク演習

8月31日(土)
13:30~17:30

Step2 国産材営業の実践!

<情報発信&営業の重要性を知る!>
営業とは何か?/木材営業7レベル/チラシを書こう/ブログを書こう/POPを書こう

9月14日(土)
13:30~17:30

Step3 事例に学ぶ水平・垂直連携

<他社の事例も知る>
連携とは何か?/連携成功事例紹介/水平連携/垂直連携/ワークショップ:「水平連携・垂直連携の課題発見」

10月5日(土)
13:30~17:30

Step4 まとめと課題

<自らの方針(ビジョン)を持つ>
各社課題発表/ディスカッション&ワークショップ「岐阜県下の水平・垂直連携でのビジョン共有」

10月12日(土)
13:30~17:30

ゲスト講師

会場:テクノプラザ 第3会議室
(岐阜県各務原市テクノプラザ1丁目1番地)

会社の代表者として、社員に経営理念を示すことの重要性を認識した

会社の戦略を踏まえ、上司と話ができるようになった

顧客目線で物事を考えられるようになった。顧客目線でHPを改善したい!

「業界特化」のセミナーが大好評!

内容が濃すぎた! 来年は他の社員にも受講させたい

業界人にわかりやすい例え話が多く、初めて聞くマーケティングの話も、理解しやすかった

講師陣(ほか、ゲストあり)

株式会社 古川 ちいきの 総合研究所

攻めの林材業マーケティング
古川 大輔

㈱古川ちいきの総合研究所 代表/コンサルタント



林業・製材業・工務店経営まで、業界特化の経営コンサルティング・トータルデザインを手掛ける。

ちいきの

検索

<http://chiikino.jp/>

※このセミナーは岐阜県の委託を受けて㈱古川ちいきの総合研究所が企画・運営するものです。

このまま送信

FAX:058-278-2705

申込締切:8月23日(金)

岐阜県林政部県産材流通課(棚橋)宛

先着40名様

但し、定員に余裕がある場合は随時申込可(2回目以降からの参加可)

お申込みはFAXまたは、メールから!

下記すべてにご記入のうえ、切らずに用紙のままFAXしてください

mail: c11545@pref.gifu.lg.jp

ふりがな 貴社名

業種(当てはまるもの全てにチェックして下さい)

林業 製材・加工 木材流通 工務店

1社3名様まで	ふりがな ①氏名	役職	TEL	FAX
	ふりがな ②氏名	役職	E-Mail	
	ふりがな ③氏名	役職	ご住所 〒	